



AgroAccelerator  
Cosechando talentos

## PROPUESTA AGROACCELERATOR

### **Contáctanos:**

Miguel Hidalgo 1243, Col. Los Pinos,  
Saltillo Coahuila

[info@ragroorganica.com](mailto:info@ragroorganica.com)

Tel (844) 180 1939

**martes, 28 de marzo de 2017**

## Datos generales del proyecto

Universidad Autónoma Agraria Antonio Narro  
Departamento de Fitomejoramiento  
Carrera Ing. Agrónomo en Producción



## Objetivo general

Sensibilizar a los emprendedores sobre los retos y oportunidades de iniciar un agronegocio, despertar su interés para iniciarlo antes de graduarse, así como desarrollar un ecosistema del emprendimiento dentro de la UAAAN a través de la creación acelerada de Agronegocios globales, ubicando oportunidades estratégicas claras y de alto impacto en los talentos de la Universidad.

# Propuesta

Una vez presentado el proyecto ante directivos del departamento de la carrera Ingeniero Agrónomo en Producción de la Universidad Autónoma Agraria Antonio Narro, se recomienda impartir dos cursos sabatinos con una duración de cinco y seis horas respectivamente, dentro del proyecto se dan las bases para realizar actividades que se describen a continuación.



Transmitir a los estudiantes el potencial y ventajas dentro de los agronegocios, con el fin de que logren identificar oportunidades para lograr iniciar operaciones dentro del negocio



Desarrollar la propuesta inicial para la estrategia Product/Market Fit (pasos en un plan de trabajo).



Localizar información inicial de análisis de mercado, competencia y posibles riesgos



Conocer y aplicar los diferentes tipos de modelos de negocios para la creación empresas bajo la metodología de Lean Startup.



Conocer el proceso de desarrollo de un producto mínimo viable (MVP) para validar con sus potenciales clientes y obtener información relevante sobre la propuesta de valor de su negocio



Identificar los pasos del modelo de desarrollo del cliente (iteraciones)



Evaluar la viabilidad económica y financiera de los proyectos



Se presentarán los conceptos que serán la base para las decisiones sobre la inversión/fuente de financiamiento inicial, así como los cálculos sobre los flujos de efectivo y revisar su rendimiento proyectado (VAN, TIR)



Conocer diferentes escenarios de generación de flujos futuros de efectivo para su valoración y aplicar criterios de decisión de acuerdo a los niveles de riesgo del proyecto de inversión



Evaluar los proyectos finales de los equipos de emprendedores



Proporcionar retroalimentación de primer nivel a los emprendedores

# Actividades a realizar en el taller

AGENDA DÍA 1	TIEMPO
1.- Bienvenida: Se agradecerá a los asistentes por su participación y se dará a conocer el programa.	9:00 – 9:15
2.- Presentación de emprendedores: Presentación por equipo de sus proyectos y expectativas del taller	9:15 – 9:45
3.- Caso de éxito/ experiencia de fracaso: Ponentes compartiendo experiencias en el ámbito Agro empresarial, con la finalidad de transmitir e inspirar a los asistentes a iniciar sus negocios.	9:45 - 10:30
BREAK	10:30 – 11:00
4.- Alternativas para crear Agronegocios: se dará un panorama global de las opciones de negocios, tendencias y negocios del futuro en esta industria, con la intención de generar una visión entre los participantes.	11:00 - 12:15
5.- Bussines Model's (Leans Canvas): Dar a conocer esta metodología que permitirá plasmar el negocio en un lienzo que le facilite estructurar y modificar con forme requiera su modelo de negocio.JESUS	12:15 – 14:00



AGENDA DÍA 2	TIEMPO
6.- Competencias principales	9:00 – 9:30
7.- Cocreación Product-Market: Actividad práctica (versión 2 del Leans Canvas) Jesus	9:30 – 10:30
8.- Customer Discovery (Lean Canvas): Actividad práctica, los emprendedores descubrirán a sus clientes potenciales, validando su hipótesis acerca de su cliente ideal. Jesus	10:30 – 11:30
BREAK	11:30 – 12:00
9.- Producto Mínimo Viable(MVP): Se definirá cual es el tamaño del producto con el que la empresa puede desarrollar y validar sus operaciones. ORLANDO	12:00 – 13:00
10.- Opciones de financiamientos: Dar a conocer los apoyos e instituciones que aportan capital a emprendedores del ramo. Dr HUERTA Y CARLOS MURILLO	13:00 – 14:00
11.- Presentación de proyectos y retroalimentación: Se concluye con el taller presentando la versión final de su negocio de acuerdo al aprendizaje que obtuvieron durante el taller y obtendrán retroalimentación de un panel de expertos para reforzar el proyecto de negocio.	14:00 – 15:00

## Cotización

Actividad	Número de horas	Número de personas	Precio por hora
<b>Taller</b> <b>AgroAccelerator</b>	11 horas	30	\$1000.00 +IVA

Al finalizar el taller el emprendedor obtendrá:

- Facilitar el seguimiento de emprendimiento
- Ideas concretas de realizar un Agronegocio
- Conocer la importancia de modelo de negocios
- Retroalimentación
- Orientación de expertos

- Sistematizar el proceso de creación de nuevas Agroempresas rentables, ofreciendo servicios empresariales de asesoría, recursos físicos, redes de contactos y financiación
- Desarrollar del espíritu emprendedor y empresarial
- Incentivar el desarrollo de nuevos proyectos empresariales, tanto proyectos de empresas como proyectos de desarrollo de nuevas líneas de actividad o nuevos productos